



CONSEILLER COMMERCIAL VEHICULES NEUFS (H/F) - SAUMUR

Entreprise : SAS JC BOUCHER

Ville : SAUMUR

Type de contrat : Contrat à durée indéterminée (CDI)

Référence : CCVN-SAUMUR

Publiée le : 06.12.2022

Métier concerné : Vente de véhicules : Conseiller des ventes

- **Entreprise** : Groupe Jean-Claude BOUCHER
- **Localisation** : SAUMUR
- **Contrat** : CDI ? A TEMPS COMPLET
- **Date de début** : Immédiat
- **Expérience** : 3 ans minimum au poste de Conseiller Automobile
- **Rémunération** : Salaire selon la Convention Collective de l'automobile
- **Avantages** : Tickets restaurant (V.F = 7.50€) / Mutuelle

Présentation du Groupe :

Le Groupe BOUCHER est présent depuis près de 60 dans le paysage automobile Angevin. Distributeur automobile des marques VOLKSWAGEN, AUDI, SKODA, SEAT, et CUPRA, il est devenu au fil des années un acteur majeur dans la distribution de véhicules neufs et d'occasion.

Aujourd'hui, le site AZ AUTO, basé à SAUMUR, recrute un **CONSEILLER COMMERCIAL VEHICULES NEUFS (H/F) A TEMPS COMPLET**, en contrat à durée indéterminée.

Description et missions du poste :

Sous l'autorité du Chef des Ventes, vous assurerez le développement de la vente des véhicules ainsi que des périphériques (financements, accessoires).

Vos missions sont :

A - Activités de commercialisation des produits et services :

- Activités concourant à la réalisation de l'acte de vente des véhicules neufs,
- prospection, réception et suivi de la clientèle "véhicules",
- présentation des possibilités de financement ainsi que des produits périphériques,
- transmission d'informations relatives aux produits et services liés au financement automobile.

B - Activités concourant à la reprise des véhicules d'occasion :

- estimation physique du véhicule neufs,
- négociation de reprise du véhicule d'occasion, dans le cadre de directives reçues,
- élaboration de plans de relances et de propositions.

C - Activités relatives à la gestion de la commercialisation :

- gestion administrative des activités de commercialisation,
- établissement de comptes rendus d'activité commerciale,
- application des procédures qualité en vigueur dans l'entreprise,
- traitement des réclamations (dans le cadre de directives reçues).

Profil recherché :

Idéalement un/une candidat(e) de niveau Bac+2 en formation CQP vendeur. Vous justifiez d'une expérience probante de plus de 3 ans dans le domaine de la vente automobile.

- Votre savoir-faire, votre rigueur et vos valeurs vous ont permis d'obtenir des résultats significatifs tant en qualité qu'en volume en vente de véhicules.

- Votre sens de la négociation et du service clients vous permettent d'être à l'aise avec les solutions de financement, la fiscalité et la vente de prestations complémentaires.

- Vous créez et entretenez du relationnel client, vous aimez travailler en équipe et vous avez envie de relever des challenges.

La connaissance des marques du Groupe BOUCHER serait appréciée.

Le poste est à pourvoir immédiatement.

Candidature à envoyer à l'adresse suivante : recrutement@groupe-boucher.fr

Date de prise de fonction : 01.01.2023

A propos de l'entreprise :

- SAS JC BOUCHER -
ACTIVITE DES SIEGES SOCIAUX

Source URL: <https://bourse-emploi.irp-auto.com/offre-emploi/sas-jc-boucher/conseiller-commercial-vehicules-neufs-hf-saumur>