



CONSEILLER COMMERCIAL VEHICULES NEUFS (H/F) - ANGERS

Entreprise : SAS JC BOUCHER

Ville : ANGERS

Type de contrat : Contrat à durée indéterminée (CDI)

Référence : CC.VN.VW

Publiée le : 06.12.2022

Métier concerné : Vente de véhicules : Conseiller des ventes

- **Entreprise** : Groupe Jean-Claude BOUCHER
- **Localisation** : ANGERS
- **Contrat** : CDI ? A TEMPS COMPLET
- **Date de début** : Immédiat
- **Expérience** : 3 ans minimum au poste de Conseiller Automobile
- **Rémunération** : Salaire selon la Convention Collective de l'automobile
- **Avantages** : Tickets restaurant (V.F = 7.50€) / Mutuelle

Présentation du Groupe :

Le Groupe BOUCHER est présent depuis près de 60 ans dans le paysage automobile Angevin. Distributeur automobile des marques VOLKSWAGEN, AUDI, SKODA, SEAT, et CUPRA, il est devenu au fil des années un acteur majeur dans la distribution de véhicules neufs et d'occasion.

Aujourd'hui, le site de VOLKSWAGEN, recrute **UN CONSEILLER COMMERCIAL VEHICULES NEUFS (H/F) A TEMPS COMPLET**

, en contrat à durée indéterminée.

Description et missions du poste :

Sous l'autorité du Chef des Ventes, vous assurerez le développement de la vente des véhicules neufs ainsi que des périphériques (financements, accessoires).

Vos missions sont :

- **A - Activités de commercialisation des produits et services :**

- Activités concourant à la réalisation de l'acte de vente des véhicules neufs,
- Prospection, réception et suivi de la clientèle "véhicules",
- Présentation des possibilités de financement ainsi que des produits périphériques,
- Transmission d'informations relatives aux produits et services liés au financement automobile.

-

- **B - Activités concourant à la reprise des véhicules d'occasion :**

- Estimation physique du véhicule neuf,
- Négociation de reprise du véhicule d'occasion, dans le cadre de directives reçues,
- Elaboration de plans de relances et de propositions.

- **C - Activités relatives à la gestion de la commercialisation :**

- Gestion administrative des activités de commercialisation,
- Etablissement de comptes rendus d'activité commerciale,
- Application des procédures qualité en vigueur dans l'entreprise,
- Traitement des réclamations (dans le cadre de directives reçues).

Conseiller, fidéliser, satisfaire ? pour développer les ventes, telles sont les éléments clés de votre quotidien.

Profil recherché :

Idéalement un/une candidat(e) de niveau Bac+2 en formation CQP vendeur. Vous justifiez d'une expérience probante de plus de 3 ans dans le domaine de la vente automobile.

Responsable de vos performances, vous entretenez votre portefeuille client en effectuant une prospection téléphonique active, des relances clients / prospects, tout en assurant une démarche constante de fidélisation.

Vos capacités relationnelles et de négociation vous permettront de relever vos défis quotidiens, en proposant une offre innovante, assortie de différents services (financement, extension de garantie, ?) et vous entretiendrez la satisfaction de vos clients.

En véritable ambassadeur de l'univers et des valeurs de la marque, vous les transmettez au quotidien dans vos démarches commerciales.

Vous aimez travailler en équipe et vous avez envie de relever des challenges.

La connaissance des marques du Groupe BOUCHER serait appréciée.

Le poste est à pourvoir immédiatement.

Alors n'hésitez pas, Venez écrire votre histoire à nos côtés !

Candidature à envoyer à l'adresse suivante : recrutement@groupe-boucher.fr

Date de prise de fonction : 01.01.2023

A propos de l'entreprise :

- SAS JC BOUCHER -
ACTIVITE DES SIEGES SOCIAUX

Source URL: <https://bourse-emploi.irp-auto.com/offre-emploi/sas-jc-boucher/conseiller-commercial-vehicules-neufs-hf-angers>